

【ニュースリリース】

**インターネット光回線サービス「Ret's ひかり」取り扱い開始のお知らせ  
～NTT東西のフレッツ光サービスとのコラボレーションモデルの提供を開始！～**

この度、当社（本社：東京都千代田区 代表取締役 伊藤 秀博）は、NTT 東日本・西日本が提供するフレッツ光サービスとのコラボレーションモデル「Ret's ひかり」サービスの提供を開始することになりましたので、下記のとおりお知らせいたします。

1. 本商材取扱いの目的

当社グループは、情報通信機器の販売、設置工事・保守、インターネットサービス、BPO事業（Business Process Outsourcing）等、中小企業に対する情報通信に関するあらゆる商品およびサービスを提供するワンストップサービスカンパニーを目指し、事業展開しております。

このたび当社は、NTT 東日本・西日本のフレッツ光を利用した「光コラボレーションモデル」に関してサービス内容の検討を行ってまいりました結果、当社独自のサービスを開発し提供をすることがお客様の利便性と満足度の向上に繋がり、当社が目指すワンストップサービスカンパニーの実現に近づくものと判断したことから、新サービス「Ret's ひかり」の提供を開始することといたしました。

2. サービスの概要

お客様は直接当社と「Ret's ひかり」のご利用契約を結んで頂くことにより、当社より独自の料金体系やアフターメンテナンスを提供いたします。まだフレッツ光をご導入されていないお客様のみならず、既にフレッツ光をご導入されているお客様も、当社とご契約を頂くことが可能なサービスです。

また、「Ret's ひかり」のインターネット回線自体は NTT 東日本・西日本が保有しているインフラを利用するため、安心してご利用頂くことができます。

3. 営業体制・アフターメンテナンス体制

長年NTT製のビジネスホンを含めた情報通信システムの構築と保守メンテナンスを実施してきた当社のノウハウを活かして展開いたします。近年、通信サービスのプランは複雑化してきておりますため、全国の営業社員が1件1件のお客様を訪問し、現在ご利用のサービスを分析した上で最適なプランを提案いたします。また、お客様にご導入頂いたあとの不明点や万が一の障害の際は、技術社員ならびにサポートセンターにて対応いたします。

当社にとりましても、中期計画である「顧客との“距離を近く”する」方針に従った、「顧客内シェアの拡大」「顧客リレーションの”質”強化」「ストック型収益の強化」「アクティブな顧客の拡大」を実現できるサービスのため、当社の顧客基盤である中小企業約6万社の全てのお客様に提案していきたいと考えております。

4. 今後の見通し

平成27年9月期までに1万社のサービス提供を目指しておりますが、今期の業績全体に与える影響等については現時点では精査中であり、今後の業績に重要な影響を与えることが明らかになった場合は、速やかに開示いたします。

■ 本リリースに関するお問い合わせ先

レカム株式会社（証券コード 3323 東証ジャスダック）社長室  
〒102-0073 東京都千代田区九段北四丁目2番6号 市ヶ谷ビル7階  
TEL：03-5357-1429