



2023年2月3日

各位

总部所在地 东京都涩谷区代代木 3-25-3
公司名称 资卡睦株式会社
法定代表人 董事长兼总经理 伊藤秀博
(证券代码:3323 东京证券交易所标准市场)
咨询处 事业开发部兼社长室 部长
富永 庸治
(TEL:03-4405-4566)
(URL: <http://www.recomm.co.jp>)

资卡睦与中国 RPA 公司联盟就建立合资企业达成共识 为加速企业 DX 化, 在日本独家销售代理进化型 RPA 服务

本公司于今日召开的董事会上决议, 与杭州实在智能科技有限公司(英文名称:INTELLIGENCE INDEED, 总部:中华人民共和国浙江省杭州市, 董事长兼 CEO:孙林君, 以下简称“实在智能”)达成联盟, 在日本国内共同开展实在智能自主研发的 RPA 服务业务, 并建立合资公司开展其 RPA 服务业务。

记

1. 业务联盟概述

本公司是一家 BtoB 解决方案供应商, 为中小、中坚型企业解决降低成本、提高运营效率和 DX 推广等经营问题。

实在智能是一家以原中国大型 IT 公司资深算法专家的孙氏(现任董事长)为中心, 旨在通过普及 IPA*2 服务(IPA 是将传统的 RPA 与 AI 相融合的次世代商业自动化工具)为客户公司推广 DX 提供支持, 于成立于 2018 年 7 月的新兴产业公司。该公司自成立以来, 拥有包括专利在内的数百项知识产权, 其技术开发能力得到了高度认可, 在中国 IT 行业获得了 70 多个奖项, 并在 2021 年被认定为独角兽公司, 成为 RPA 服务领域的领先公司之一。

该公司目前提供的 RPA 服务工具与传统的 RPA 不同, 它具有适于人类直观操作的 GUI 功能※3;先进的软件自动识别和智能推荐自动化操作等功能。

本公司高度评价该公司的技术开发能力, 并判断其 RPA 服务可加速日本国内企业的 DX 推广。另外, 作为中长期增长战略的一部分, 本公司致力加强 DX 推广业务, 通过独家销售代理该公司的 RPA 服务, 将极大地促进我们增长战略的实现。

※1:为 Robotic Process Automation 的缩写, 是使用软件机器人的业务流程自动化技术的一种。

※2:为 Intelligent Process Automation 的缩写, 是通过将 AI 与 RPA 相融合, 不仅自动化简单任务, 还为了实现高度的判断与决策在内的业务完全自动化。

※3:GUI 为 Graphical User Interface 的缩写。与发出指令后实行的方法(CUI)相比, GUI 的特点是操作直观, 无需编程知识即可实现 RPA 运行所需的编写脚本。



面向所有人的RPA 服务手册

作为未来的增长战略, 实在智能将目光投向了海外市场, 并将多家日本公司作为合作候选, 探讨进军日本市场而作为进军海外市场的第一步。本公司自 2015 年以来, 与中国 NO.1 网络安全公司 Venustechh 在日本国内开展业务联盟, 因此, 实在智能判断本公司拥有中国 IT 公司进军日本市场的相关专业经营知识, 认为本公司是业务联盟的最佳合作伙伴。因此, 双方就业务联盟达成共识。

2. 商务模式

① 建立合资公司

实在智能与本公司将建立合资公司 Intelligence Indeed Recomm 株式会社(以下简称“IIR”), 并向日本国内企业提供日语版的 RPA 服务。

② 建立销售公司(独家销售代理使用权的授予)

本公司将成立一个全资子公司, 以销售 IIR 提供的 RPA 服务。即将成立的销售公司将从 IIR 获得独家销售代理使用权, 并将从 2023 年 4 月起以 subscription(月租模式)开展直销和代理销售。

3. 实在智能简介

实在智能快速发展, 自成立以来短短4年内已有中国电信, 中国联通, 中国烟草等大公司为主的1500多家客户。

公司名称: 杭州实在智能科技有限公司
总部地址: 浙江省杭州市余杭区余杭街道文一西路 1818-2 号 6 幢 6F
法定代表人: 孙林君
业务内容: 人工智能技术
注册资本: 16,038,000 元(约 3 亿日元, 1 元=19 日元)
营业收入: 1 亿 2000 万元 (2022 财政年度预测) (约 22 亿日元、1 元=19 日元)
网址: <https://www.ai-indeed.com/>

4. 合资公司简介

公司名称: Intelligence Indeed Recomm 株式会社
总部地址: 东京都涩谷区代代木 3-25-3
法定代表人: (决定后另行通知)
业务内容: 实在智能 RPA 服务的日本国内授权经销商
注册资本: 3,000 万日元
合资比例: 实在智能 51%、赛卡睦 49%

5.销售目标及中长期经营策略

本公司独立进行的RPA营销调查结果显示,员工少于300人的中小、中坚型公司的RPA引入率仅为3.3%,但若引入简单的话,60%的受访者表示愿意购买。中小、中坚企业RPA引入率低的主要原因是缺乏具有编写脚本所需的IT知识的员工。实在智能的RPA服务即便是不熟悉IT的员工也能轻松操作,因此,本公司判断这将有助于RPA服务的普及。我们旨在通过提供IIR提供的RPA服务,支持客户企业DX推广的同时,为解决中小型企业的人力短缺问题作出贡献。

此次商业联盟的销售目标是在3年内获得1500家连续使用服务的客户。

另外,在日本国内开展业务的同时,我们也计划考虑在本公司海外分点中,以中国企业多数进军的马来西亚和新加坡为开端,在东南亚国家开展类似商业模式的事业。

本公司旨在通过实现上述海外拓展业务,使该服务成为继2020年开始销售的杀毒除菌装置“ReSPR”之后的第二个全球战略商品。

以上

本事项咨询处

媒体、新闻相关询问: 资卡睦株式会社 IR 负责人

ir@recomm.co.jp

电话号码 03-4405-4566